

# ポイント



POINT 何か一つ課題を持って出店する。

今回の出店の目的は何かを明確にすることが大切です。

PRなのか、販売なのか、市場調査なのか、教育の場としての利用なのか。

そのために何が必要なのかを考えて出店するとまた次の課題が見えてくるかもしれません。

積極的にご出店下さい。

# 出店申込書

フリガナ	
事業者名	印
住所	〒
連絡先	TEL :
当日来場者 代表者氏名 連絡先	氏名 :  携帯番号 :
希望出店日	平成 25 年      4 月 19 日 (金)      5 月 24 日 (金)
販売する品目	
必要設備機器	

**FAX 送信先【099-227-2229】** お申込書にご記入のうえ左記（かこしま地産 LLP）まで送信して下さい。

## お申込みにあたって

- ・ 場所に限りがあるため、出店者の数によっては出店をお断りさせて頂く場合がございます。 ※申込書へご記入いただきました個人
- ・ 開催場所の意向により出店をお断りさせて頂く場合もございます。予めご了承下さい。 情報は、本マーケットの運営以外で
- ・ 出店料の他に必要な設備・備品等の費用が発生する場合がございます。 は利用致しません。
- ・ 出店に必要な保健所・消防等の許認可についてはご出店者様をお願いします。
- ・ 詳細についてはお気軽にお問合せ下さい。 099-227-2225・2226